

泛华宣布与平安健康保险公司签订战略合作框架协议

2018年12月14日，中国广州(GLOBENEWSWIRE)—中国领先的独立第三方金融服务提供商，泛华金融控股集团（“公司”或“泛华”）（纳斯达克股票代码:FANH）今天宣布旗下全资子公司泛华保险销售服务集团与平安健康保险公司签订战略合作框架协议。

双方将利用各自在保险代理和健康险领域的竞争优势，在健康医疗保险产品定制和销售方面开展更深入的合作，并共同推进相关健康医疗险种的合作探索，为更多的人群与家庭客户提供更加优质、个性化的产品与服务。泛华金融控股集团董事长兼 CEO 汪春林与平安健康险董事长兼 CEO 杨铮出席签约仪式并见证签约。

作为平安集团旗下专业健康险公司，平安健康保险股份有限公司自 2005 年成立至今，已发展成为中国专业健康保险先行者。其产品及服务领域覆盖医疗险、意外险、健康险管理及健康咨询服务等。

关于泛华金融控股集团：

泛华金融控股集团是中国领先的独立第三方 O2O 金融服务提供商，致力于通过互联网网站与地面网络有机结合为个人及企业客户提供来自 70 多家保险公司的多元化财险、寿险产品，并提供保险查勘、定损外包公估服务等客户增值服务。

我们投资的互联网平台包括：1) 保险比价和交易网站 www.baoxian.com，直接面向终端消费者提供三十多家保险公司的数百款健康险、意外险、旅游险等标准化产品比价和在线交易；2) 移动展业 APP，帮助代理人通过移动终端为客户提供大量车险、寿险和理财产品的实时报价和在线交易；3) 非盈利网络互助平台 e 互助 www.chuzhu.com；4) 一站式的综合保险交易平台懒掌柜。

截止 2018 年 9 月 30 日，泛华的地面保险销售及服务网络覆盖 31 个省份，包括 754 个销售及服务网点。

前瞻性陈述

本次公告含有“前瞻性陈述”。这些陈述，包括关于公司未来财务和经营结果的陈述，均根据美国 1995 年私人证券诉讼改革法案中的“安全港”规定而做出。这些前瞻性陈述，常见于一些前瞻性的词汇，如“将”、“预计”、“相信”、“预期”、“计划”、“预估”或类似表达。其他内容中，包括本次公告中关于业务前景的段落和所引述的管理层言论均载有前瞻性陈述。这些前瞻性的陈述包含了已知或未知的风险和不确定因素，且是基于公司当前对自身和行业的预期、假设、预估和预测所做出。潜在的风险和不确定因素包括，但不限于，泛华吸引和留住高产能代理人 and 关键人员的能力、维护与现有的保险公司合作伙伴的关系和开发新业务关系的能力、执行增长战略的能力、适应保险行业中监管环境变化的能力、与竞争对手有效竞争的能力、由中国宏观环境及其他非公司可控的因素及其对保险产品销售所产生的潜在影响所引起的经营业绩季度性的变动。本公告中的所有信息均截至公告发布之日。除了相关适用法律要求之外，泛华不承担更新任何前瞻性陈述的义务。即使公司相信这些前瞻性陈述所反映出来的预期是合理的，公司不能保证这些前瞻性陈述所包含的预期可以实现。投资者不应对这些未实现的前瞻性陈述过于依赖。公司实际的运营结果可能与前瞻性陈述有极大不同。

关于泛华所面对的风险和不确定因素的更多信息，请参照泛华向美国证监会递交的备案文件，包括其在 20-F 表格中的年报。

查询更多信息，请联系：

投资者关系

电话: +8620 83883191

电邮: qiusr@fanhuaholdings.com

信息来源: 泛华金融控股集团.